



ECO PC

117-11/111>B
De Standaard

MULTIMEDIA

Zaterdag 14, zondag 15 december 1996 31

Johan Mortelmans

Terwijl bedrijven vaak geen blijf weten met voor hen verouderde computers, zijn scholen op zoek naar degelijke en betaalbare tweedehandscomputers. Het Antwerpse invoegbedrijf Eco Pc Services (EPS) slaat de brug. Goed voor het milieu en de jonge hersencellen.

Tweedehands-pc's van bedrijven naar scholen

Antwerps invoegbedrijf Eco Pc Services slaat brug

In de opslagplaats van EPS in de Antwerpse wijk het Kiel rijdt een vorklift een nieuwe lading pc's binnen. EPS werd een jaar geleden opgericht, en draait sinds een maand op volle toeren. Met een team van zes mensen worden pc's bij bedrijven opgehaald, in orde gezet en nadien voor een aantrekkelijke prijs aan scholen geleverd. Het gaat zowel om 386's als 486's.

„De computers zijn verouderd voor de bedrijven, maar nog niet oud”, zegt initiatiefnemer Patrick Henckes. „Soms gaat het om computers van amper zes maanden.”

De jonge elektronica-ingenieur werkte na zijn studies een tijdlang op het Interuniversitaire Micro-Elektronicacentrum Imec in Leuven. Door vrijwilligerswerk voor Heelboom, kwam hij in contact met de sociale sector, waarna hij met steun van de werkgeversorganisatie Fabrimetal het invoegbedrijf Moria oprichtte.

Invoegbedrijven kunnen drie jaar op overheids subsidies rekenen, en werven in ruil langdurig werklozen aan. Moria startte drie jaar geleden met het onderhoud van industriële gasflessen. Een jaar geleden werd met de Eco Pc Services gestart.

„Bedrijven die hun oude computers vervangen, moeten er ergens mee naartoe”, zegt Henckes. „Traditioneel hebben ze drie mogelijkheden. Ze kunnen ze storten wat wettelijk nog toegelaten is, ze in bulk aan een opkoper verkopen of zelf de goede onderdelen recupereren en apart verkopen.”

Heel wat bedrijven wilden wel wat doen voor het onderwijs, maar wisten niet hoe. De verkoop behoorde immers niet tot hun kernactiviteiten. EPS speelde daar op in.

Het bedrijf haalt de pc's op bij de bedrijven, veegt ze schoon, zet ze eventueel opnieuw in orde, voert de nodige testen uit, en verkoopt ze. En dit uitsluitend aan scholen.



Patrick Henckes en medewerkster Mieke Toppets: „Heel wat bedrijven wilden hun computers wel verkopen aan scholen, maar wisten niet hoe.” (foto Paul Bolsius)

De samenwerking met scholen heeft veel voordelen, benadrukt Henckes. „De scholen kopen meestal verscheidene computers in een keer, we werken altijd met een vast contactpersoon, we zijn zo goed als zeker van onze afzet en de leraars die de computers in hun klas plaatsen kennen doorgaans wat van informatica.” Voor de software zorgen de scholen zelf. Ze kunnen daarbij dikwijls rekenen op voordelige licentievoorwaarden.

„Door onze manier van werken, kunnen we twintig tot dertig procent onder de gangbare marktprijs blijven”, zegt Henckes. Een 386-pc met 4 megabyte geheugen kost dan rond de tienduizend frank.

De meeste 386's gaan naar lagere scholen. De 486's naar middelbare scholen. In de lagere scholen wordt meestal een pc in de klas gezet. De leerlingen kunnen er op eigen tempo reken- of taal oefeningen opmaken. In de middelbare scholen komen de pc's al sneller in speciale computerklassen terecht.

EPS waarborgt de bedrijven dat de pc's daadwerkelijk naar scholen gaan, en speelt dit als argument uit als het een bod doet. Maar Henckes benadrukt dat er voor de bedrijven meer is dan liefdadigheid.

De bedrijven doen ook hun voordeel aan een samenwerking met EPS. Zo zullen klassieke opkopers pas kopen als ze een tegenpartij gevonden hebben. Ze halen de pc's dan liefst in een keer op. EPS kan zich door zijn kleinschaligheid makkelijker aanpassen aan het ritme waarmee een bedrijf zijn computers vervangt. De bedrijven behoeven daardoor niet in opslagruimte te voorzien. EPS speelt ook de veiligheid — het wisselen van vertrouwelijke informatie — uit als troef, en wijst op het milieuvriendelijk karakter van haar werkwijze. De scholen krijgen de garantie dat, als ze hun pc's vervangen, de oude toestellen door EPS milieuvriendelijk verwerkt worden. Vooral een beeldbuis bevat nogal wat giftige stoffen.

Een van de eerste bedrijven waarmee EPS in zee ging was Alcatel. Nadien volgden ook verzekerings- en bankinstellingen. De respons van de scholen was sterk. Van de aangeschreven scholen vroeg een vierde om een offerte. De helft daarvan heelt intussen besteld.

Als invoegbedrijf geniet EPS tijdelijke overheidssteun. Maar het is de uitdrukkelijke bedoeling economisch leefbaar, en dus zelfbedruipend, te worden, zegt Henckes. Die economische doelstelling sluit aan bij de sociale doelstellingen — werk bieden aan langdurig werklozen en scholen helpen bij hun informatisering — en de ecologische doelstelling.

Info: tel. 03-216.28.86, <http://www.ecopc.be>